

IA CONVERSACIONAL PARA VENTAS



Agente IA de WhatsApp

“Vende y agenda mientras tú duermes.”

Un agente de ventas y atención al cliente que conversa por WhatsApp real, las 24 horas del día, califica leads, agenda reuniones automáticamente y guarda cada conversación en su propio CRM integrado.

Conexión WhatsApp real

Disponible 24/7

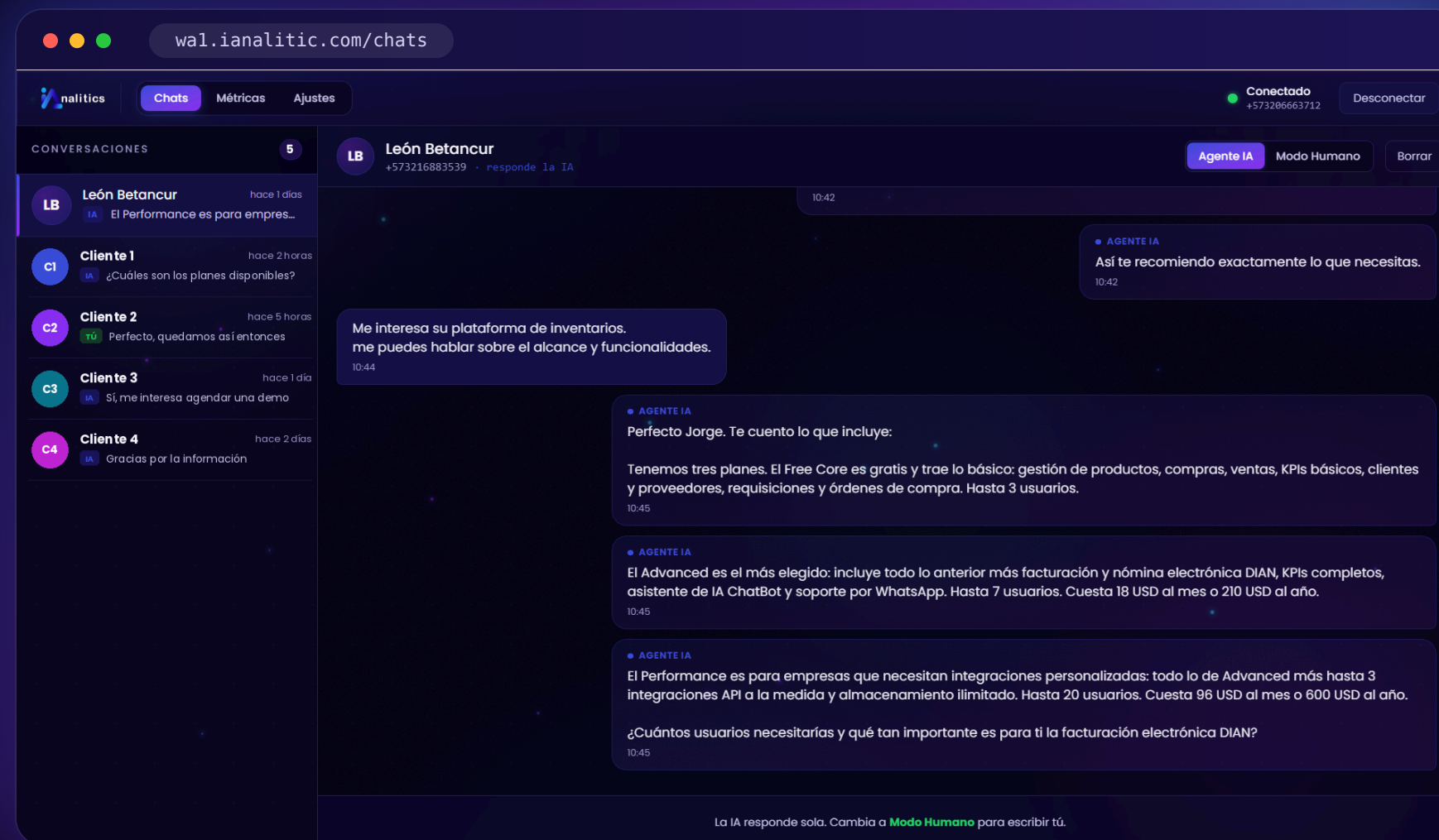
CRM y Agenda integrados

ianalitic.com

Un vendedor que nunca deja de responder

El agente conversa por un número de WhatsApp real, vinculado una sola vez con un código QR, sin necesidad de la API oficial de Meta. Responde las 24 horas del día, sin intervención humana, con memoria completa de cada conversación.

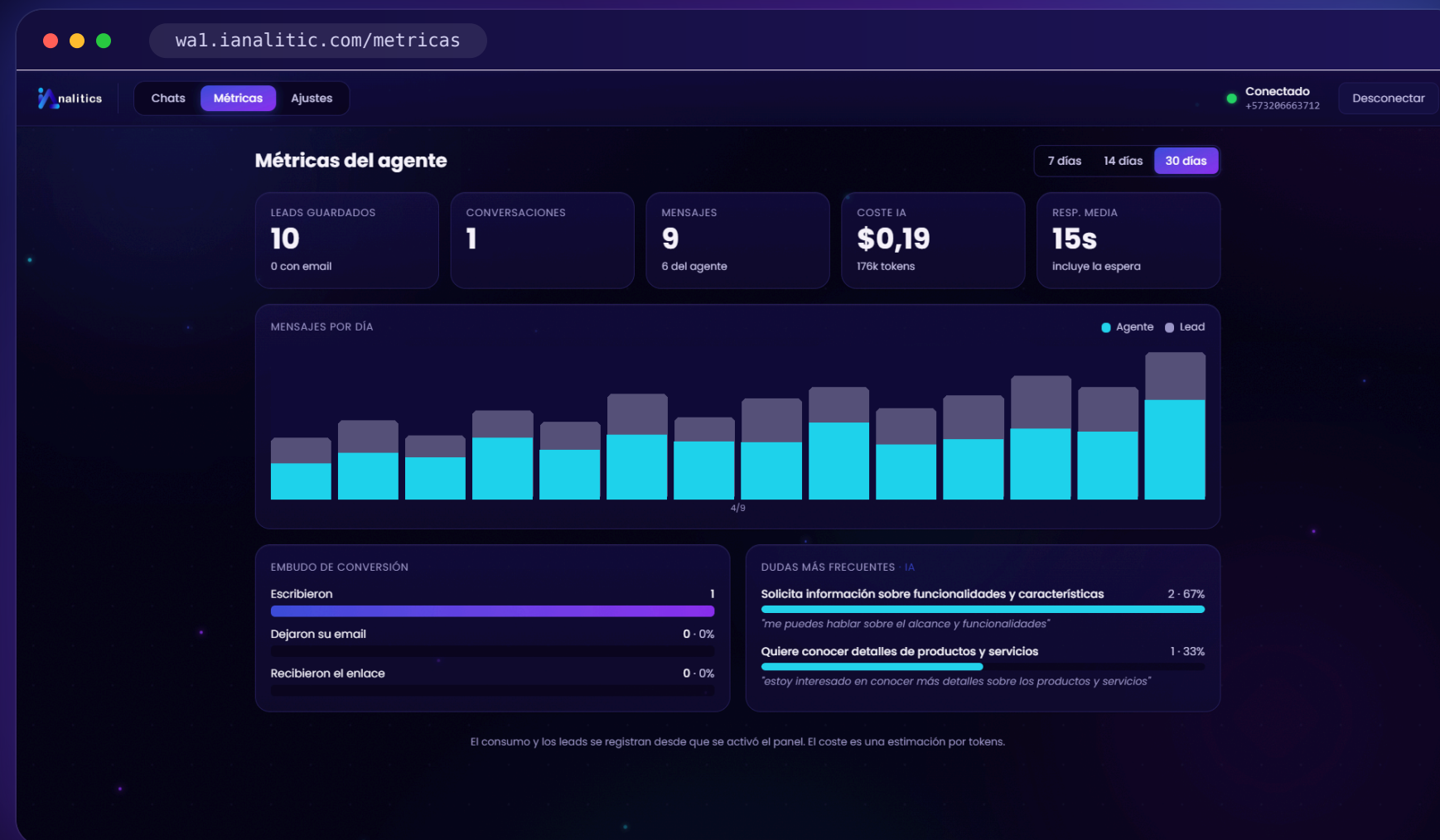
- ✓ Respuestas **humanizadas**: mensajes cortos y naturales, sin señales de bot
- ✓ Agrupa mensajes seguidos para responder todo junto, como lo haría una persona
- ✓ Transcribe **notas de voz** e interpreta imágenes que envíe el contacto
- ✓ **Modo Humano**: el equipo puede tomar el control de cualquier chat en cualquier momento



Visibilidad total sobre cada conversación

Un panel de métricas en tiempo real muestra el rendimiento comercial del agente: leads capturados, volumen de conversaciones, costo de IA y dónde se está perdiendo cada oportunidad dentro del embudo de ventas.

- ✓ Leads guardados, conversaciones, mensajes y **costo estimado de IA** en tiempo real
- ✓ Gráfica de actividad diaria de los últimos 7, 14 o 30 días
- ✓ **Embudo de conversión:** cuántos escribieron, dejaron su email y recibieron el cierre
- ✓ Detección automática por IA de las dudas más frecuentes de los contactos



Configura el agente sin tocar código

Desde el panel se ajusta el comportamiento del agente sin tocar código ni reiniciar el servicio: el modelo de IA, su creatividad, los tiempos de espera y la transcripción de notas de voz se cambian al instante.

- ✓ Cambia el **modelo de IA** en caliente según el balance costo/calidad que prefieras
- ✓ Ajusta la creatividad de las respuestas: más ceñidas al guión o más naturales
- ✓ Configura el tiempo de espera antes de responder, para agrupar mensajes seguidos
- ✓ Pausa el agente sin apagar el servidor: los mensajes se siguen viendo, pero no se responden

Configuración del agente

Estado del agente

Pausa las respuestas sin apagar el servidor. En pausa, los mensajes siguen llegando y se ven en el panel, pero el agente no contesta.

• Activo || En pausa

Modelo de IA (el cerebro)

Cámbialo si quieres bajar coste a gran volumen o subir calidad. Se aplica al instante, sin reiniciar.

Claude Haiku 4.5 · calidad (~\$0,12/conv)

p. ej. anthropic/claude-sonnet-5

Usar

Modelo activo: anthropic/claude-haiku-4.5

Creatividad de las respuestas

Baja = más ceñido al guión. Alta = más suelto y variado. Recomendado 0,4.

0.4

Tiempo de espera antes de responder

Segundos que espera por si el lead sigue escribiendo, para responder a todo junto. Más = más humano; menos = más rápido.

10 segundos

Notas de voz

El agente transcribe los audios y responde. Puedes desactivarlo o cambiar el modelo de transcripción.

Activados Desactivados

Gemini 2.5 Flash (recomendado)

Los cambios se aplican al instante en el próximo mensaje. Se guardan en el servidor (persisten aunque se reinicie).

De la primera respuesta a la reunión agendada

FLUJO CONFIGURABLE POR NEGOCIO



Conversación natural

Califica al contacto sin sonar a formulario

1

Pregunta necesidad, presupuesto y urgencia



Presenta el catálogo

Solo lo relevante, con precios autorizados

2

Ajustado a lo que el contacto ya contó



Maneja objeciones

Reencuadre con datos concretos del negocio

3

Límite de intentos de cierre por chat



Agenda con Google Meet

Consulta el calendario real y crea la reunión

Google Calendar

🔒 Precios exactos y controlados · Propone 2-3 horarios reales, nunca un link genérico · Invitación y ficha de contacto automáticas

Ninguna conversación se pierde, **ningún lead se olvida**



Historial completo por contacto

Cada persona que escribe queda identificada por su teléfono, con el hilo íntegro de mensajes.



Score y temperatura automáticos

Cada lead recibe una puntuación de 1 a 10 y una temperatura (Caliente / Templado / Frío).



Seguimiento de tratos en curso

Nada se pierde: el equipo revisa en qué punto quedó cada negociación en cualquier momento.



Gestión desde el panel

Filtra por estado, revisa los chats más calientes e interviene manualmente cuando lo necesitas.



Sincronización con CRM externo

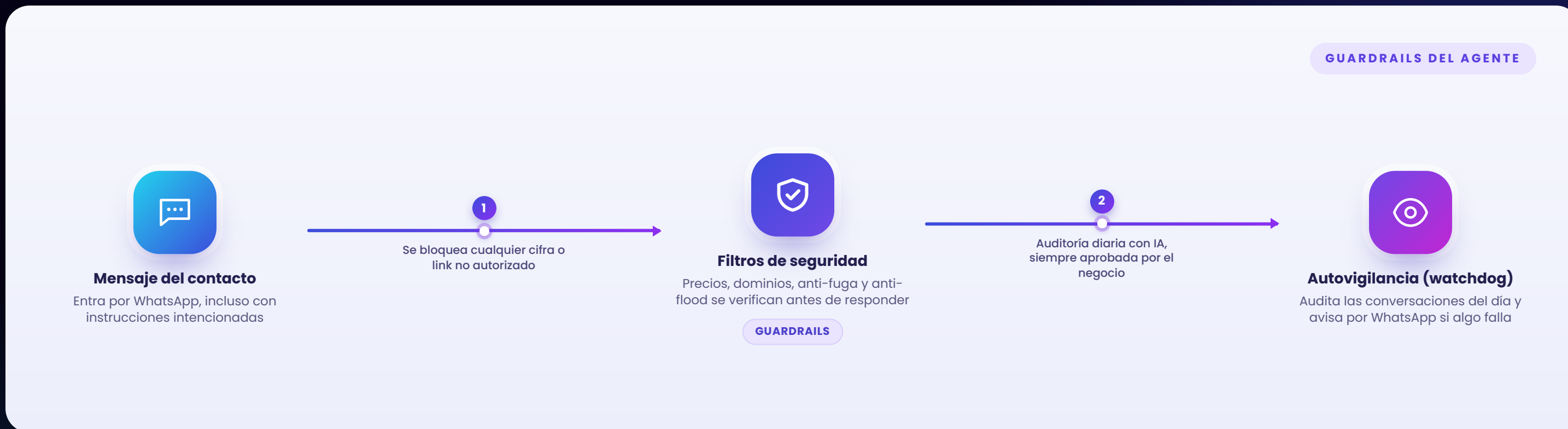
Airtable de serie, extensible a HubSpot o Pipedrive — sin duplicados.



Memoria de largo plazo

Reconoce a un contacto que vuelve a escribir semanas después y retoma justo donde quedaron.

Un agente que **no se sale del guión**



Precios y enlaces controlados

El agente solo pronuncia cifras y envía dominios explícitamente autorizados por el negocio.

Reglas de identidad no anulables

Ninguna instrucción escrita en el chat puede hacer que el agente ignore sus reglas.

Anti-fuga de prompt

Un código "canario" secreto detecta y bloquea intentos de exponer su configuración interna.

Anti-flood y derivación

Un volumen anómalo de mensajes deriva la conversación automáticamente a modo humano.

Una base técnica sólida, lista para crecer contigo



Integraciones opcionales

Google Calendar, Airtable, Supabase y Cal.com / Calendly, activables sin tocar código.



Acceso protegido al panel

Usuario y contraseña, o autenticación de un solo uso por correo (Cloudflare Access).

Un vendedor por WhatsApp que **nunca se toma el día libre**



Atención 24/7 sin turnos

Responde por WhatsApp real a cualquier hora, sin que nadie tenga que estar despierto.



Leads calificados solos

Score y temperatura automáticos para priorizar el seguimiento comercial.



Agenda sin fricciones

Reuniones con Google Meet creadas directamente en tu calendario real.



Seguridad de marca

Precios y enlaces controlados; el agente nunca improvisa lo que no está autorizado a decir.



Un CRM que no se llena solo

Historial completo de cada contacto, sin sistemas dispersos ni hojas de cálculo.



Se adapta a tu negocio

Catálogo, tono y guión comercial configurables mediante un proceso guiado, sin tocar código.

HABLEMOS

¿Listo para poner tu **WhatsApp** a vender solo?

SITIO WEB

ianalitic.com

TELÉFONO

+57 320 666 37 12

CORREO

contacto@ianalitic.com



Escanea para
agendar una
demo



Escanea para
escribir por
WhatsApp